

Samverkansentreprenad

Per Vestman, 5 maj 2026





Per Vestman

Titel: Delägare / advokat

Företag: Foyen Advokatfirma

Om mig: Advokat med lång erfarenhet av rådgivning inom entreprenadrätt, bygg- och anläggningsprojekt, upphandling och tvistlösning

Agenda

- Konfliktytor i traditionella entreprenader
- Vad är samverkans-entreprenad?
- Villkor vid samverkans-entreprenad?
- När passar samverkans-entreprenad?



Konfliktytor i traditionella entreprenader

- Parterna optimerar för sina egna intressen, ofta på motpartens bekostnad
- AB/ABT bygger på skyldighet att underrätta/avisera som är sanktionerad med skadestånd eller att man blir utan ersättning
- ÄTA skapar konflikter om ersättning och tidsförlängning
- Fokus på kontraktets ordalydelse snarare än projektets bästa eller gemensamma mål

Bakgrunden till samverkansentreprenad

- Samverkansentreprenad uppstod som svar på kostnadsproblem och konflikter i branschen
- Modellen etablerades i Sverige på 1990-talet och är idag vanlig i komplexa projekt
- Partnering bygger på samarbete, transparens och gemensamma mål – istället för kontradiktorisk avtalshantering

Vad innebär samverkan?

Avsaknad av etablerad standard

Inget standardavtal från BKK (AB 04, ABT 06 etc.) för samverkan

Olika upplägg

- Interna upplägg från "riksbyggarna"
- Trafikverket (hög/bas)
- Byggherrarnas mallkontrakt (Bygger på ABK 09 och ABT 06)

Grundläggande villkor för samverkansentreprenad

Samarbete och transparens

- Två parts-kontrakt
- Ofta två-fas-modell
- Tidig involvering av entreprenören i projekteringen
- Skapa tillit
- Gemensamma mål och nyckeltal (KPI:er)
- Gemensam organisation och styrgrupp
- Strukturerade konfliktlösningsmekanismer

Ekonomisk modell

- Öppen bok-redovisning av kostnader
- Löpande räkning med incitament
- Mål/riktprismodell med risk- och vinstdelning

Beställarens fördelar med samverkan

- Ökad insyn och kontroll över kostnader och framdrift
- Ta tillvara entreprenörens kompetens kring teknik, produktion, inköp etc. i tidigt skede
- Möjlighet att påverka projektet löpande under genomförandet
- Bättre styrning mot slutresultat, tid och kvalitet
- Tidig riskidentifiering och gemensam riskhantering

Entreprenörens fördelar med samverkan

- Tidig involvering ger bättre planeringsförutsättningar och kalkylunderlag
- Minskad kontraktuell osäkerhet och rättslig risk
- Möjlighet till bättre marginaler vid gemensam effektivisering
- Långsiktig relation med beställaren ger affärsmässiga fördelar
- Minskad ekonomisk risk med löpande räkning

När är samverkansentreprenad rätt val?

Rätt val när...

- Projektet är komplext eller har hög osäkerhet
- Beställaren vill ha stor involvering i genomförandet
- Parterna är beredda att arbeta transparent med kostnader
- Projektet är tillräckligt stort för att motivera samverkanskostnader

Inte rätt val när...

- Projektet är enkelt och väldefinierat
- Beställaren saknar resurser eller intresse för att delta aktivt
- Parterna saknar förtroende för varandra

Partnering i entreprenader

Heldagskurs 15 september

Som kursdeltagare får du kunskap om:

- Hur handlar man upp rätt aktör?
- Hur utformar man avtal för att uppnå projektets mål?
- Vilka är de kritiska frågorna för ett framgångsrikt partneringprojekt?

Vad tyckte du om dagens webinarium?

**Ta gärna 30 sekunder och svara på utvärderingen!
Efter det besvaras frågor i mån av tid**

Frågor?



Tack!

För frågor om BG Institute och våra kurser,
mejla oss på kursinformation@bginstitute.se

